

# Basement

## OPORTUNIDADE - Analista CRM Jr

### SOBRE NÓS

Somos uma **startup** criada para facilitar a gestão societária e o compartilhamento do equity das empresas. Fazemos isso para que cada vez mais pessoas possam participar da valorização dos negócios que ajudaram a criar.

Desde 2018, **somos líderes e pioneiros** na construção de um software próprio para a administração de **planos de stock options, cap tables e livros societários**. Simplificamos e organizamos as participações societárias de **+200 negócios** (desde startups até grandes corporações) e seus milhares de empreendedores, investidores e colaboradores.

*"Estamos na missão de construir um futuro com mais donos e donas, pois a nova geração não quer apenas alugar seu tempo em troca de um salário, mas sim deter participação das empresas que ajudou a desenvolver."*

**Frederico Rizzo, CEO e Cofundador do Basement**

Para saber mais sobre o Basement e nosso mercado, acesse nosso site ([basement.io](https://basement.io)) e blog ([basement.io/blog](https://basement.io/blog))

**Somos uma [Empresa B](#) certificada.** Nos comprometemos a não apenas maximizar retorno financeiro para nossos acionistas, mas também a maximizar nosso impacto na sociedade - em especial nosso compromisso com a Redução das Desigualdades (ODS 10 da ONU).

### SOBRE A VAGA

Buscamos um(a) **Analista de CRM Jr** para compor nosso time de marketing. Sua missão é ajudar a construir réguas de relacionamento com o usuário, auxiliando na aquisição, onboarding e retenção de clientes. Focamos em pessoas com postura de dono, adaptabilidade de acordo com o momento do negócio e excelente trabalho em equipe.

# Basement

## Quais serão suas responsabilidades?

- Disparar e-mails semanais e pontuais
- Fazer a gestão e realizar a manutenção de réguas de relacionamento
- Analisar testes A/B (Conteúdo, público, timing)
- Realizar segmentação de público para disparos
- Criar briefings para líder de conteúdo;

## Quais são os requisitos?

- Experiência com CRM de Growth Marketing
- Experiência com Hubspot
- Ter proatividade e resiliência
- Habilidades de comunicação verbal e escrita
- Habilidade com resolução de conflitos

## O que é um diferencial?

- Experiência com negócios B2B
- Habilidades avançadas de Excel

## O QUE OFERECEMOS

O Basement é uma Lawtech líder e pioneira no seu segmento. Estamos construindo uma equipe de alta performance com muita oportunidade para se desenvolver profissionalmente e crescer com a empresa nos próximos anos. Autonomia é um dos nossos pilares, seja para organizar seu horário de trabalho como for melhor para você, para liderar projetos ou sugerir objetivos e caminhos. Também valorizamos a individualidade de cada um e acreditamos que a diversidade nos faz crescer.

Aqui você encontrará:

- Pessoas com coragem para falar o que acreditam e fazer o que é certo;
- Gente com atitude e postura de dono;
- Equipe disposta a se ajudar;
- Feedbacks constantes e transversais;
- Time jovem e engajado.

# Basement

Além disso, oferecemos:

- Salários compatíveis com o de mercado;
- Auxílio Saúde;
- Gympass (clube de assinatura de academias e atividades físicas);
- Bolsa desenvolvimento (utilizada para cursos, eventos, livros);
- Trabalho remoto e com total flexibilidade de horários.
- Auxílio Remoto
- Day-Off no mês de aniversário;
- Short Friday (trabalhamos apenas 6h nas sextas-feiras)
- Licença paternidade/maternidade
- Possibilidade de se tornar sócio(a) (pacote de Stock Options);

**Incentivamos a dedicação, comprometimento, postura de dono e comprometimento a longo prazo.**

## COMO PARTICIPAR?

Mande um email para [isadora.lima@basement.io](mailto:isadora.lima@basement.io) com seu CV e/ou perfil no LinkedIn

Um abraço!

Time Basement